

Un plombier au service de l'eau

Faire preuve d'ingéniosité et contribuer à préserver en l'économisant une ressource vitale comme l'eau est le lot quotidien de la SARL Clerget Chauffage, établie à Chenôve.

EN l'occurrence, il aura suffi de la mise au point d'un antitartre électronique et d'un régulateur de débit.

Le concepteur ? Gérard Clerget, électrotechnicien de formation et plombier par reconversion qui, dès son enfance à proximité de cours d'eau et d'un moulin près de la Vingeanne, a été sensibilisé à l'importance d'une ressource « que tout citoyen devrait contribuer à épargner ». C'est ainsi qu'en 1987, il réfléchit, en coopération avec la filière universitaire, à la conception d'un système capable non seulement de venir à bout des dépôts de tartre mais aussi de limiter les débits. Réflexion concluante puisqu'en 1990, il commercialise un boîtier électronique ayant la faculté de « modifier la cristallisation du carbonate de calcium ».

D'emploi et d'installation aisés, l'appareil est placé sur l'arrivée principale d'eau et permet de traiter l'ensemble des canalisations à titre curatif mais aussi préventif. Aucun



La station globale de traitement de l'eau conçue par G. Clerget

entretien particulier n'est nécessaire et surtout, insiste Gérard Clerget, « le procédé consistant à cibler les molécules de calcium n'altère aucunement les caractéristiques de l'eau tout en en préservant la qualité, contrairement aux adoucisseurs à l'origine de la modification des propriétés physiques de la ressource ». Mais pour Gérard Clerget, la problématique de l'eau ne peut désormais

s'envisager que dans le cadre d'une vision encore plus globale, en intégrant des équipements de régulation des débits. Aussitôt dit, aussitôt fait.

Clerget Chauffage propose une station complète abordant écologiquement l'ensemble des problèmes liés au transport de l'eau (traitement du tartre, régulateur de débit, filtration de l'eau...). D'où une économie quotidienne de 25 % à 30 % des besoins quotidiens.

Adaptable à tout type d'installation, le procédé offre une gestion rationnelle de la consommation. Vendu dans toute la France, ce système connaît une forte demande en région parisienne et dans le Midi. « 80 % de la clientèle est constituée de particuliers », précise Gérard Clerget qui constate une réceptivité de plus en plus grande du marché depuis trois ou quatre ans. D'ailleurs, selon lui, il est devenu impensable de faire un distinguo « entre économies d'énergies et traitement qualitatif de l'eau ».